



30, rue des Dames
75017 Paris

Tél. : +33(1) 45 22 73 74

✉ aldefi@club-internet.fr

🌐 www.aldefi.org



La MEC DELTA, agence de Rosso au Sénégal



Il n'est de richesses que d'Hommes

Jean Bodin

La lettre d'ALDEFI n°12 - Février 2012

Interview de Mohamédine DIOP, Directeur de l'opérateur d'ALDEFI au Sénégal : la MEC DELTA

L'entretien s'est déroulé durant le récent séjour de M. Diop à Paris. Accueilli par ALDEFI, il a pu rencontrer avec succès d'autres partenaires financiers et défendre un projet ambitieux.

Qui êtes-vous M. Diop ?

Je suis issu d'une famille paysanne installée depuis toujours sur le territoire dans lequel opère la MEC DELTA et je connais bien les atouts de cette population d'agriculteurs, mais aussi tout ce qu'elle doit affronter : le manque de moyens technique et les difficultés de commercialisation des récoltes. Après l'École Normale, j'ai été enseignant et c'est au cours



La MEC DELTA regroupe 3 600 clients actifs à fin 2011, gérés par 31 personnes dont 6 agents de crédit.

d'un stage, obligatoire dans mon cursus, justement dans l'une des associations paysannes maintenant intégrée à la MEC DELTA, que j'ai pu mettre à profit ma formation complémentaire de psychopédagogue. J'ai alors quitté mon statut de fonctionnaire. **Je suis à la fois un paysan et un animateur.**

Comment travaille votre équipe ?

Aujourd'hui, nous sommes 31. Notre philosophie repose sur le renforcement de l'esprit mutualiste, condition de notre autonomie opérationnelle. Outre une rigueur financière, il nous faut développer :

- **La communication**, pour élargir la base de la MEC DELTA, ce qui implique un étroit maillage et une écoute attentive sur le terrain, une grande disponibilité des agents de crédits et parallèlement, le contact permanent avec les "financiers" comme ALDEFI et l'élaboration de coopérations avec des organisations étrangères qui lui apportent des fonds tels Terrafina, Oiko, Cisiv et d'autres.
- **La gestion de l'environnement juridique et économique local** de façon à s'adapter aux changements qui peuvent intervenir, par exemple quand l'État modifie sa réglementation.
- **Une capacité continue d'anticipation.** C'est ainsi que, en s'appuyant



sur les adhérents actuels, principalement des femmes, 4 programmes ont été fixés pour les 5 années à venir : l'amélioration des services (ASFA), la recherche de l'innovation (Dolima), l'augmentation du portefeuille (Food Facility) pour élargir la clientèle, la diversification des revenus des ménages (Dis-revenu) grâce à une implication dans de nouvelles activités (culture de la tomate, élevage).

Et comme urgence ?

La mise en place d'un dispositif fiable de **micro-assurance** pour tous paraît indispensable pour prévenir un éventuel risque de catastrophe naturelle ou simplement, la faillite de plusieurs exploitations.

L'essentiel ?

Répondre à la demande des adhérents, surtout quand elle évolue, tout en cherchant à **renforcer le respect et la confiance réciproques** entre ceux qui font appel à la MEC DELTA et ceux qui, comme ALDEFI, lui apportent leur soutien.

Entretien réalisé par C. Moissinac d'ALDEFI.

Rassembler des compétences - Mobiliser des capacités financières
Être au service de la lutte contre la pauvreté
Plus d'informations sur www.aldefi.org